

Leasingsoftware: een internationaal gezelschap op een internationaal speelveld

Drs. E.M. Peeters RE, C.F.J. Hoffman RE RA en drs. E.J. Wolters RE RA

Na een aantal economisch mindere jaren, waarin investeringen in nieuwe software en IT zijn uitgesteld, zijn veel leasemaatschappijen nu weer op zoek naar moderne, internationaal inzetbare softwarepakketten. In dit artikel wordt een overzicht gegeven van het internationale aanbod van automotive- en equipment-leasesoftware.

Inleiding

Veel grote leasemaatschappijen behoorden op het gebied van procesautomatisering tot de 'early adopters'. In toenemende mate zijn leasemaatschappijen geconfronteerd met de aloude wet van de remmende voorsprong: vele maken nog steeds gebruik van zelfontwikkelde applicaties die technologisch verouderd zijn. Deze zijn na de ingebruikneming steeds verder doorontwikkeld en verder geïntegreerd met allerlei randapplicaties. De grote fusie- en overnamegolf heeft de automatiseringsomgevingen alleen nog maar gecompliceerder gemaakt. Dit alles leidt tot veelal hoge IT-kosten, ingewikkelde beheerprocedures en afhankelijkheid van specialistische kennis van legacysystemen. Bovenal beperkt het leasemaatschappijen in de flexibiliteit en slagkracht bij het introduceren van nieuwe producten of het toetreden tot nieuwe markten.

In het licht van de toenemende internationalisatie van de leasemarkt en de focus op efficiency en 'cost competitiveness' ([Wolt06]) zijn veel leasemaatschappijen op zoek naar nieuwe, moderne en flexibele softwareoplossingen. Voor sommige leasemaatschappijen is de urgentie hoog. Zij maken gebruik van technologieën of standaardpakketten die binnen afzienbare tijd niet langer ondersteund zullen worden.

Hierbij hebben zij de keuze tussen een divers gezelschap aan leveranciers van best-of-breed pakketten. Recentelijk hebben ook Oracle en SAP zich op deze markt gemeld. Dat dergelijke grote ERP-leveranciers bereid zijn te investeren in de ontwikkeling van een eigen oplossing voor de leasemarkt, illustreert de grote vraag naar standaard, internationaal inzetbare en schaalbare leaseoplossingen.

Dit artikel geeft een overzicht van het huidige (internationale) aanbod van leasingsoftware en hun leveranciers en is een actualisering van het artikel *Software-*



Drs. E.M. Peeters RE is werkzaam bij KPMG Information Risk Management Financial Services en is gespecialiseerd in de leasebranche.

peeters.marc@kpmg.nl



Drs. E.J. Wolters RE RA is senior manager bij KPMG Information Risk Management. Hij is onder meer gespecialiseerd in de leasebranche. Hij treedt op als adviseur, accountant en IT-auditor.

wolters.eelco@kpmg.nl



C.F.J. Hoffman RE RA is werkzaam bij KPMG Information Risk Management Financial Services en is gespecialiseerd in de leasebranche.

hoffman.chris@kpmg.nl

pakketten voor equipment en automotive leasing: een inventarisatie, dat verscheen in Compact 2004/4 ([Wolt04]). Een geactualiseerde Engelse versie hiervan verscheen in de *Leasing Update 2005*, een publicatie van KPMG Financial Services.

Ontwikkelingen

Alvorens een overzicht te geven van de verschillende leasepakketten is het van belang stil te staan bij de marktomgeving waarin de pakketleveranciers zich bevinden. Ten eerste is het voor hen steeds moeilijker zich ten opzichte van hun concurrenten te onderscheiden. In een volwassen markt met diverse aanbieders worden hoge eisen gesteld aan de standaardfunctionaliteit. Een aantal jaren geleden konden pakketleveranciers zich bijvoorbeeld nog met internetfunctionaliteiten onderscheiden. Gezien het veelvuldig gebruik van internet in zowel de equipment- als de automotive-leasemarkt wordt dergelijke functionaliteit als standaard verondersteld.

Ten tweede wordt er in toenemende mate gebruikgemaakt van open technologieën. Hierdoor is het relatief eenvoudig om koppelingen tot stand te brengen met allerlei randfunctionaliteit zoals financiële modules, kredietregistratiebureaus, CRM-applicaties, workflowmanagement- en documentmanagementsystemen. Denk hierbij ook aan bijvoorbeeld marktplaatsen op internet voor de operationele en financiële afwikkeling van schade, reparatie en onderhoud. De overgang naar modernere programmeertalen en technologie vergt veelal een rigoureuze verbouwing voor de technologisch verouderde pakketten. De relatief nieuwe spelers hebben op dit punt natuurlijk een voordeel ten opzichte van de 'langer zittende' partijen.

Ten derde groeien leasepakketten op functioneel gebied naar elkaar toe. Dit doordat enerzijds leasemaatschappijen hun producten- en dienstenportefeuille uitbreiden. Equipment lessors bieden naast louter de financiering steeds vaker ondersteunende services aan en operating lessors bieden ook financiële leases aan. Anderzijds zoeken de pakketleveranciers ook autonoom naar gerelateerde branches waarvoor hun software ook geschikt (te maken) is.

Niettemin zijn er nog ruimschoots voldoende aspecten waarop de verschillende softwarepakketten zich van elkaar onderscheiden. Deze onderscheidende aspecten zijn samengevat in tabel 1.

Overzicht leasepakketten

KPMG IRM heeft de meest prominente leveranciers van leasystemen recent opnieuw een korte enquête voor-

gelegd. De leveranciers is gevraagd een overzicht te verstrekken van hun huidige implementaties. Daarnaast is hen gevraagd een toelichting te geven op een aantal onderscheidende recente en toekomstige ontwikkelingen op functioneel en technisch gebied.

Tabel 1.
Onderscheidende
elementen standaard-
leasepakketten.

Aspect	Toelichting
Simulatie/ tenderfunctionaliteit	Voor automotive-leasemaatschappijen is vaak sprake van tenders waarbij een aantal leasemaatschappijen mag inschrijven voor portefeuilles. In hoeverre kan het pakket calculaties van omvangrijke portefeuilles simuleren? Deze calculaties zijn zeer complex door het grote aantal componenten waarbij iedere component zijn eigen risicoprofiel heeft.
Integratie nieuwe portefeuilles	Hoe snel kan een bestaande portefeuille worden geïntegreerd binnen het leasestelsel? Eén van de belangrijke criteria bij de overname van een vloot is de snelheid waarmee de overgenomen portefeuille kan worden opgenomen door het leasestelsel en de mate waarin dit op een gecontroleerde manier kan geschieden. Welke tools biedt de leverancier of het pakket hiervoor de gebruiker?
Onder- steuning inkoop- activiteiten	Kunnen de diverse inkoopafspraken met fabrikanten, importeurs en dealers worden vastgelegd? Dit zowel ten aanzien van kortingen als (volume) bonussen. Kunnen eventuele specifieke inkoopafspraken voor individuele, grote klanten worden vastgelegd? Kan het systeem op basis van de geregistreerde afspraken en eventuele tijdelijke acties de goedkoopste inkoopprijs berekenen voor één of meer objecten? Kan hierbij rekening worden gehouden met eventuele aanpassingskosten en/of transportkosten? Welke functionaliteiten biedt het systeem ter ondersteuning van het monitoren van de kwaliteit van de dienstverlening van de diverse leveranciers?
Schaal- baarheid	In hoeverre is er sprake van een schaalbare oplossing? Indien een internationaal opererende leasemaatschappij kiest voor één standaard-leasestelsel heeft dit consequenties voor de schaalbaarheid. Is er een 'light'-versie beschikbaar voor de kleinere landen en portefeuilles? Een dergelijke oplossing dient de belangrijkste functionaliteiten van het leasebedrijf te ondersteunen, zonder dat de koppeling met andere landen en bijvoorbeeld de consolidatie van backoffices en het IT-beheer in gevaar komen. De pakketten dienen echter ook te kunnen omgaan met de grotere volumes in de volwassen markten. Hierbij dient het op een zeer efficiënte manier mogelijk te zijn overgenomen portefeuilles te converteren naar de centraal gebruikte lease-applicatie.
Flexibiliteit	Hoe flexibel is het pakket en ook de leverancier ten aanzien van het doorvoeren van wijzigingen in (de opzet van) de software? Hoe snel kunnen nieuwe producten en diensten worden geïntroduceerd (time-to-market)?
Koppel- baarheid	Welke koppelingen heeft de leverancier al beschikbaar? In hoeverre is het voor de gebruiker van het pakket mogelijk zelf koppelingen te realiseren? Hoe snel kunnen nieuwe koppelingen tot stand worden gebracht?
Wet- en regelgeving	In hoeverre biedt het systeem voldoende functionaliteiten ten aanzien van bijvoorbeeld Basel 2 en IFRS? Hierbij kan worden gedacht aan het koppelen van objecten met de individuele financiering ten behoeve van 'hedge accounting' onder IFRS. Welke functionaliteiten zijn beschikbaar vanuit het oogpunt van risicomanagement? Hierbij kan worden gedacht aan het aantoonbaar maken van beheersingsmaatregelen zoals de autorisatieopzet, geautomatiseerde verbandscontroles en uitzonderingsrapportages.

In het onderzoek is onderscheid gemaakt tussen leveranciers voor de automotive-leasebranche enerzijds en de equipment-leasebranche anderzijds. Gezien het gespecialiseerde karakter van beide branches richten de meeste leveranciers zich vooralsnog veelal op één van de twee sectoren. Slechts een beperkt – maar groeiend – aantal leveranciers heeft één of meer systemen voorhanden die voor beide sectoren geschikt zijn. In tabel 2 wordt een aantal onderscheidende aspecten genoemd.

Er is een grote vraag naar standaard, internationaal inzetbare en schaalbare leasesoftware

In tabel 3 is een opsomming gegeven van een aantal prominente leveranciers van autoleasepakketten op de nationale en internationale markt. De aandacht gaat hierbij vooral uit naar het aantal gebruikers, het type en aantal voertuigen dat deze gebruikers in beheer hebben en de internationale ervaring van de leveranciers.

Tabel 4 geeft een overzicht van pakketten voor de vendor- of equipment-leasebranche. Hierbij is in het bijzonder aandacht geschonken het aantal gebruikers, de investeringswaarde van de geleasede objecten ('ticket size'), een aantal specifieke aspecten voor big ticket leasing en de internationale ervaring van de leveranciers.

Tabel 2. Onderscheid en beperkingen autoleasepakketten versus pakketten equipment lease.

Als naar zowel de leveranciers van equipment- als autoleasesystemen wordt gekeken, komt duidelijk naar voren dat de pakketleveranciers hebben geprofiteerd van de internationale expansie van hun cliënten. Zes van de

Equipment-leasesystemen	Autoleasesystemen
Equipment-leasesystemen zijn in de regel minder goed inzetbaar voor de fullservice activiteiten van autoleasing. De systemen zijn meer gericht op individuele objecten, bijvoorbeeld vliegtuigen, containers, grafische apparatuur of agrarische machines. De pakketten bieden ook meer functionaliteit voor het inzetten van unieke objecten. Elk object kan hierbij bestaan uit meerdere deelobjecten met elk een eigen levenscyclus.	Autoleasesystemen zijn veelal specifiek toegesneden op grote hoeveelheden generieke objecten zoals (personen)auto's. Deze systemen bieden veel functionaliteit voor standaardisatie en optimalisatie ten aanzien van bijvoorbeeld de operationele activiteiten in relatie tot reparatie, onderhoud, schadeherstel en het afhandelen van schadeclaims.
Equipment-leasesystemen bieden uitgebreide functionaliteiten op het gebied van financiering, zoals voorfinanciering tijdens de constructie van het leaseobject, financiële instrumenten (swaps), het omgaan met variabele interestpercentages en daarnaast registratiemogelijkheden voor zekerheidstellingen (hypotheaire leningen, letters of credit e.d.).	Binnen de automotive leasing wordt het verband tussen het object en de financiering doorgaans niet op objectniveau geadmistreerd. De objecten worden veelal in tranches gefinancierd. Het afstemmen van de contractperioden van het object met de financiering is daarom erg belangrijk om geen onnodig renterisico te lopen.

veertien leveranciers kunnen bogen op implementaties in tien of meer landen. Op basis van het door de leveranciers opgegeven aantal lopende implementaties zal dit aantal hoogstwaarschijnlijk alleen nog maar toenemen. Dit illustreert de mate van internationalisatie van de leasemarkt, welke niet alleen wordt gedreven door de internationale expansie van leasemaatschappijen, maar ook door de toenemende tendens tot centralisatie van gebruikte IT-systemen ([Wolt04]).

De mate van centralisatie van IT-systemen is niet af te lezen aan het aantal internationale implementaties van pakketleveranciers. Om dit inzicht te verkrijgen zijn de pakketleveranciers tevens gevraagd een opgave te doen van het aantal klanten waarvoor zij multinationale implementaties hebben gerealiseerd (zie tabel 5). Hoewel multinationale implementaties niet noodzakelijkerwijs inhouden dat voor alle cliëntlocaties één instance met gemeenschappelijke – en waar nodig aangevuld met landspecifieke – parameters is ingericht, schetsen zij wel een beeld van de mate waarin leveranciers gewend zijn hun softwareproduct gelijktijdig voor verschillende landspecifieke eisen geschikt te maken.

Ontwikkelingen per leverancier

In de navolgende paragraaf zijn per leverancier enkele opvallende ontwikkelingen opgenomen.

Car Systems

Car Systems biedt een geïntegreerde lease- en verhuuroplossing. Het systeem is in gebruik bij autoverhuurbedrijven, truckleasemaatschappijen en autoleasemaatschappijen. Het systeem wordt op een Application Service Provider (ASP)-basis beschikbaar gesteld.

Recente functionele ontwikkelingen betreffen een offertemodule voor truck- en autoleasing en een web reporting tool ten behoeve van wagenparkbeheerders. Daarnaast zijn er wijzigingen doorgevoerd in het kader van IFRS. In 2007 staan diverse releases gepland, zoals een Java-versie van de remarketingmodule, een module voor werkorderautorizaties en een grafische versie van de kortetermijnmodule (planning verhuuractiviteiten & rapportage).

Carwise

Carwise biedt een geïntegreerde lease- en verhuuroplossing en een financiële administratie. Een opvallende functionaliteit is de online-verbinding met een dataleverancier van modellen, opties en accessoires ten behoeve van de calculatie. Dit garandeert up-to-date informatie en bespaart in opslag en beheer, aangezien de details pas worden opgeslagen bij het vastleggen van de offerte. De verhuuroplossing van Carwise is in gebruik bij een groot aantal professionele autoverhuurders. Momenteel heeft de leverancier het eerste contract

ondertekend bij een equipment lessor (rollend materieel). Verder factureert Carwise een periodieke bijdrage in plaats van een eenmalige aankoop prijs. Carwise is in Nederland in gebruik bij voornamelijk kleine en middelgrote leasemaatschappijen.

C.I.C. Software

C.I.C. Software GmbH ontwikkelt sinds 1988 software voor de financiële dienstverlening van voornamelijk de Duitse, West- en Oost-Europese markt. Hiervoor heeft C.I.C. voornamelijk drie lease-oplossingen ontwikkeld: OpenLease® 4i, Lease4 en PocketLease. Open-

Lease® 4i is een geïntegreerde lease- en financiële administratie voor de middelgrote en grote leasemaatschappijen. Lease4 is een standaardoplossing voor de middelgrote en kleine leasemaatschappijen. PocketLease biedt de mogelijkheid om via een PDA of WAP-telefoon leasecalculaties uit te voeren.

CHP

In Groot-Brittannië is CHP al jaren marktleider in de equipment-leasemarkt. CHP heeft sinds enkele jaren in Australië en de Verenigde Staten voet aan de grond gekregen en daar een groeiende organisatie opgezet. De

Tabel 3. Enkele aanbieders van autoleasesystemen met Nederlandse en Europese ervaring.

Leverancier	Herkomst	Introductie	Pakket	# Live sites	A/T/V/O	Gemiddelde/grootste portefeuille	BE	D	F	NL	GB	Overige landen
Bynx Europe ¹	GB	?	Bynx Fleet	26	A???	?/?	✓	✓	✓	✓		Australië, Cyprus, Italië, Polen, Spanje, VS, Zuid-Afrika
Car Systems ²	F	1993	Car Systems	25	ATV-	1000/ 20.000	✓		✓	✓		Frans Antillen, Indonesië, Marokko, Portugal, La Réunion, Spanje, Tahiti, Zwitserland
CarWise Groep ³	NL	2002	LeaseWise	>120	AT--	750/ 5500					✓	
CHP Consulting ⁴	GB	1990	ALFA	5	ATV-	50.000/ 120.000						✓ Ierland
Co-Maker ⁵	NL	1999	LeaseOffice	>25	ATV-	10.000/ 40.000	✓				✓	Spanje
Drive Software Solutions ⁶	GB	1997	Drive	36	ATVO	10.000/ 250.000	✓	✓	✓	✓	✓	Australië, Canada, Ierland, Jamaica, Japan, Nieuw Zeeland, Spanje, VS, Zuid-Afrika
Fimasys ⁷	F	2006	ProFinance	>10	ATVO	100.000/ 300.000			✓	✓	✓	China, Italië, Oostenrijk, Spanje
SAP ⁸	D	2006	SAP Leasing	4	ATVO	100.000		✓				Mexico, Oostenrijk, India
Sofico ⁹	BE	1990	Leasebase	34	AT--	20.000/ 130.000	✓		✓	✓	✓	Australië, Israël, Italië, Nieuw Zeeland
		2004	Miles	7	A---	10.000/ 20.000					✓	Australië, Oostenrijk, Zwitserland

Legenda

Introductie: Jaar van introductie van de huidige versie van de software, volgens opgave leverancier.

A/T/V/O: Autolease/Truck of Trailer Lease/Leasing Vorkheftrucks/OVerig rollend materieel.

Gemiddelde en grootste portefeuille: Gemiddelde omvang in aantal contracten en portefeuilleomvang grootste klant.

?: Antwoord niet beschikbaar of niet verstrekt door de leverancier.

Opmerkingen

- De gegevens van de leverancier Bynx zijn afkomstig uit een onderzoek uitgevoerd in 2005. Hierdoor is wellicht een aantal gegevens niet volledig of actueel.
- Het betreft 15 implementaties voor automotive leasing en 10 voor truck leasing. Daarnaast heeft de leverancier 100 implementaties bij autoverhuurmaatschappijen. De Nederlandse implementatie betreft truckleasingactiviteiten.
- De 2002-versie betreft de online calculatiemodule en het systeem e-Wise. Het aantal implementaties betreft het aantal LeaseWise-implementaties. De verhuuroplossing RentWise heeft 500 'live sites'. De geïntegreerde lease/verhuur-oplossing is 30 keer geïmplementeerd.
- Het genoemde aantal implementaties van ALFA betreft zowel implementaties ter ondersteuning van financiële als operationele leaseactiviteiten. Versie 4.0 van ALFA is geïntroduceerd in 2004.
- LeaseOffice is volgens opgave van de leverancier bij meer dan 25 klanten geïmplementeerd en kent meer dan 40 implementaties.
- Drive versie 1 kent als installatiejaar 1997, versie 8 is in 2006 geïntroduceerd. Drive is geïmplementeerd bij een aantal lokale overheden, met diverse typen rollend materieel zoals openbaarvervoerbussen, vuilophalwagens, etc. In Nederland is het systeem geïmplementeerd bij een trailerleasemaatschappij.
- De R2-versie van ProFinance is geïntroduceerd in 2006. ProFinance is volgens opgave van de leverancier bij 11 klanten geïmplementeerd en kent 16 implementaties. Naast automotive-leasemaatschappijen heeft de leverancier ook klanten met landbouwmaterieel en rollend materieel voor de publieke sector in de portefeuille.
- SAP Leasing is de totale lease-oplossing van SAP die sinds 2001 beschikbaar is. In januari 2006 heeft men een start gemaakt met het uitbreiden van de functionaliteiten voor automotive leasing. SAP Leasing is voor een deel geïmplementeerd in India.
- Er is onderscheid gemaakt naar implementaties van het in 1990 geïntroduceerde systeem Leasebase en het in 2004 geïntroduceerde systeem Miles. Het Miles-systeem is bij drie van de genoemde implementaties gedeeltelijk in gebruik.

leverancier wil nu ook zijn vleugels uitslaan in Europa. Recente functionele ontwikkeling is de introductie van een internetoplossing voor vendors en intermediairs, inclusief automatische credit check, de generatie van de diverse offerte- en contractdocumentatie, de uitbetaling en de activiteiten bij contracteinde.

Voor CHP is de automotive-leasemarkt relatief nieuw. Het systeem kent een aantal gebruikers met autolease-activiteiten in Groot-Brittannië en heeft recent de modules Motor Quote en Fleet Quote geïntroduceerd. Deze modules geven de dealer, de wagenparkbeheerder en de bestuurder de mogelijkheid tot het via het internet genereren van offertes, het plaatsen van orders en het samenstellen van een aantal rapportages.

ciering (huurkoop, uitgestelde betaling e.d.) in LeaseOffice. Het huidige product ondersteunt alle vormen van operationele leasing, financiële leasing, consumptieve financiering en kortetermijnverhuur. Tevens zijn de trajecten voor de verdere verbetering van workflowmanagement en documentmanagement afgerond en is LeaseOffice aangesloten op veel webservices van derden, zoals ROB EF (Elektronisch Factureren), Dun & Bradstreet en Kamer van Koophandel.

Verder zijn versies voor diverse nieuwe landen in de West-Europese markt opgeleverd en is de applicatie in sommige landen voor het eerst beschikbaar in de eigen taal. LeaseOffice is per vandaag beschikbaar in het Nederlands, Vlaams, Engels, Duits en Spaans. Sinds begin dit jaar richt Co-Maker zich tevens op de verkoop van LeaseOffice in Centraal Europa, waarbij de focus ligt op landen als Polen, Hongarije, Roemenië, Tsjechië en Slowakije.

Tabel 4. Enkele aanbieders van equipment-leasystemen met Europese ervaring.

Co-Maker

Begin 2006 heeft Co-Maker het traject afgerond op het gebied van de ondersteuning van consumptieve finan-

Leverancier	Herkomst	Pakket	# Live sites	Ticket size			RD/RM/VL/PM	Overige landen							
				Big	Small & medium	Beide		BE	D	F	NL	GB			
CHP Consulting	GB	ALFA	36	11	17	8	✓✓✓✓						✓	Australië, VS, Zweden	
C.I.C. Software	D	Open-Lease@4i	200	0	200	0	----		✓					Oostenrijk, Tsjechische Republiek, Hongarije, Polen, Rusland, Slowakije, Zwitserland	
Linedata	F	EKIP	>69	>40	>19	>10	✓✓✓✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	Andorra, Cyprus, Hongarije, Italië, Marokko, Oostenrijk, Polen, Portugal, Roemenië, Spanje, Tsjechische Republiek, Tunesië, Zwitserland	
Northern Arch ¹	GB	42 TM	9	-	5	4	✓-✓✓						✓	✓	Australië, Israël, Nieuw Zeeland, VS, Zweden
Oracle ²	VS	Oracle eBusiness Suite	12	1	5	6	✓✓-✓		✓			✓	✓	Denemarken, Italië, Rusland, VS	
EnableUS ³	F	CASIOPEE	39	17	6	16	✓✓✓✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	Gabon, Hongarije, Ierland, Italië, Mauritius, Polen, Portugal, Spanje, Tsjechische Republiek, VS	
SAP ⁴	D	SAP Leasing	4	-	4	-	DDD✓		✓					Mexico, Oostenrijk, India	

Legenda

Ticket size: onderscheid is gemaakt naar small & medium ticket (< € 250.000 investeringswaarde) en big ticket (> € 250.000).

RD/RM/VL/PM: Voor big ticket lease gerelateerde activiteiten is gevraagd naar de mogelijke ondersteuning ten behoeve van **R**eal Estate **D**evelopment, **R**eal Estate **M**anagement, **V**liegtuig Lease en **P**roductie **M**aterieel.

Opmerkingen

- De leverancier wil geen informatie vrijgeven over het aantal implementaties van 42TM.
- Het betreft hier de module Oracle Lease Management binnen de productrange Oracle eBusiness Suite. Oracle geeft aan dat Real Estate Development- en Real Estate Management-activiteiten kunnen worden ondersteund door Oracle's Real Estate Modules.
- Sinds 2006 opereren de Franse leverancier ORFI en de Amerikaanse leverancier McCracken onder één naam: EnableUS.
- SAP biedt geen afzonderlijke applicatie aan voor equipment dan wel automotive leasing. Functionaliteit voor Real Estate Development, Real Estate Management en Vliegtuig Lease zijn volgens SAP **D**eels beschikbaar binnen SAP Leasing.

Drive

De leverancier Drive Software Solutions heeft zijn oorsprong in het wagenparkbeheer. Daarbij kan Drive worden ingezet voor het managen van zwaarder materieel zoals vrachtwagens en machinerie. Inmiddels is Drive bij diverse automotive-leasemaatschappijen in gebruik. Drive Software Solutions heeft vorig jaar zijn systeem in Spanje geïmplementeerd bij een maatschappij met een portefeuille van 250.000 voertuigen. Momenteel is de leverancier bezig met het verkennen van de Nederlandse markt en heeft hij de eerste stappen gezet met de aanpassingen van het systeem ten behoeve van de correcte afhandeling van de BPM. Verder biedt Drive een module voor de ondersteuning van verhuur en biedt het tools voor het efficiënt en snel registreren van overgenomen portefeuilles. Ook voert de leverancier het product 'Test Drive', waarbij de potentiële koper de mogelijkheid wordt geboden het systeem na een korte installatieperiode op ASP-basis gedurende een aantal maanden op proef te draaien.

EnableUS

EnableUS (voorheen opererend onder de naam ORFI) kent zijn oorsprong vanuit het beheer en de administratie van financiële producten en is marktleider voor vastgoedleasing. Het systeem, geschikt voor Windows en Oracle, is in het bijzonder geëquipeerd voor complexe financieringsconstructies, waaronder securitisaties. Daarnaast bezit het systeem functionaliteit voor vastgoedmanagement. In 2007 wil de leverancier een versie van CASSIOPEE introduceren met functionaliteiten voor autoleasing. De ontwikkeling hiervan is in volle gang. Recente functionele ontwikkelingen zijn gerelateerd aan IFRS, Basel 2 en de omgang met landspecifieke aspecten.

Fimasys

Fimasys was in eerdere publicaties niet betrokken, maar is toch een speler met een niet onaanzienlijk aantal live sites. Meest opvallend is de aanwezigheid in China, iets waar de overige leveranciers nog niet in zijn geslaagd. Recente ontwikkelingen zijn de aanpassingen aan het systeem voor de Chinese, Engelse en Spaanse markt alsmede de geplande aanpassingen voor Duitsland.

Linedata

Van de genoemde systemen is EKIP in de meeste landen geïmplementeerd. Recente ontwikkelingen hebben betrekking op het doorvoeren van een aantal landspecifieke aspecten, het verder ontwikkelen van de financiële modules en een aantal nieuwe functionaliteiten ten behoeve van hypothecaire leningen.

Northern Arch

Northern Arch is een relatief nieuwe speler op de leasemarkt. 42™ is een nieuw systeem dat breed inzetbaar is voor allerlei financierings- en bancaire producten. Equipment lease is één van de financiële producten die door

het systeem worden ondersteund. Zeer recent is het systeem in gebruik genomen bij een Nederlandse financieringsmaatschappij. Bovendien staat deze leverancier op het punt de Zuid-Europese markt te betreden.

Oracle

Het marktaandeel van internationale ERP-leveranciers zoals Oracle en SAP binnen de leasebranche is momenteel betrekkelijk klein. Echter, deze leveranciers hebben hun eerste implementaties gerealiseerd en komen vooral bij de internationaal opererende leasemaatschappijen steeds nadrukkelijker in het vizier. Oracle Lease Management is een oplossing die volop in ontwikkeling is. Een grote Nederlandse internationale equipment lessor is bezig met een multinationale implementatie. Oracle is momenteel niet actief in de automotive-leasebranche.

Legacy-omgevingen zijn aan vervanging toe, zijn duur en beperken leasemaatschappijen in hun slagkracht bij overnames en internationale expansie

SAP

SAP heeft al enkele jaren een oplossing voor finance leasing die in diverse landen is geïmplementeerd. SAP staat op het punt ook de automotive-leasemarkt te betreden. Een grote internationale partij overweegt een mul-

Tabel 5.
Overzicht van
multinationale
implementaties.

Leverancier	# Klanten met implementaties in meerdere landen	# Landen		
		2	3-5	>5
Car Systems	5	1	3	1
CHP Consulting	2	1	1	-
C.I.C. Software	3	2	1	-
Co-Maker	2	1	1	-
Drive Software Solutions ¹	3	2	-	1
EnableUS	2	-	-	2
Fimasys	5	2	2	1
Linedata	7	3	1	3
Northern Arch ²	4	2	1	1
Oracle	1	-	1	-
SAP ³	1	1	-	-
Sofico – Leasebase ⁴	8	6	4	-
Sofico – Miles	2			

Opmerkingen

1. Drive geeft daarnaast aan voor twee additionele cliënten multinationale projecten uit te voeren.
2. Het betreft hier centrale implementaties in gebruik in meerdere landen.
3. SAP geeft aan meerdere klanten te hebben met een plan voor implementatie in meer dan tien landen. In 2006 volgt volgens de leverancier nog een aantal implementaties.
4. Sofico geeft aan dat bij één van de Miles-gebruikers sprake is van een implementatie in meer dan tien landen. Deze implementatie is onderhanden.

tionale implementatie van SAP. Hoewel dit implementatietraject nog wel enige tijd in beslag zal nemen, meldt SAP zich hiermee als een potentieel machtige concurrent voor de huidige best-of-breed leveranciers. Het lijkt derhalve slechts een kwestie van tijd voordat SAP doorbreekt op de internationale leasemarkt.

Sofico

Miles is Sofico's tweedegeneratieproduct en is ontwikkeld om de volledige levenscyclus van een leasingcontract te kunnen ondersteunen. Sofico wil zich met Miles onderscheiden door de verregaande flexibiliteit in het definiëren van producten en services en het gebruik van een open technologie. Indien gewenst kan de gebruiker met behulp van zelf te definiëren formules complexe berekeningsstructuren voor bijvoorbeeld de verzekeringspremie of andere calculatiecomponenten opzetten. Miles is momenteel operationeel bij zes Europese leasemaatschappijen. Het betreft hierbij zowel binnenlandse bedrijven als meer complexe multinationale organisaties. De meest recente versie van Miles (1.5), met geïntegreerde accountingmodule, is onlangs geïnstalleerd in Australië. Momenteel is de leverancier bezig met het verkennen van de Amerikaanse markt.

Conclusie

Veel leasemaatschappijen hebben behoefte aan moderne, schaalbare en flexibele leasingsoftware. Legacy-omgevingen zijn aan vervanging toe, zijn duur en be-

perken leasemaatschappijen in hun slagkracht bij overnames en internationale expansie. Hierbij zoeken leasemaatschappijen naar leasystemen die internationaal inzetbaar zijn. De belangrijkste vraag die beantwoord dient te worden is of het te selecteren systeem tegelijkertijd kan voldoen aan de eisen van zowel kleine als grote landen, zonder dat daarbij (te) grote financiële of functionele concessies moeten worden gedaan. *'IT should support the business, not run it.'*

Leveranciers van leasingsoftware hebben niet stilgezet en zijn hun internationaal georiënteerde klanten over de grenzen gevolgd. Zo bestaat er een divers en internationaal gezelschap aan pakketleveranciers. Of er voor allen een mooie toekomst is weggelegd, is echter de vraag. De voortgaande consolidatie en internationalisatie in de leasebranche doet de behoefte aan veel verschillende lease-applicaties afnemen. Tegelijkertijd biedt dit perspectieven voor grote partijen als Oracle en SAP, die met hun internationale licentieovereenkomsten en servicenetwerk nauwer aansluiten bij de behoeften van grote internationale ondernemingen.

Literatuur

- [Wolt04] Drs. E.J. Wolters RE RA en drs. E.M. Peeters RE, *Softwarepakketten voor equipment en automotive leasing: een inventarisatie*, Compact 2004/4.
- [Wolt06] Drs. E.J. Wolters RE RA, *Internationalisatie van leasemaatschappijen: groeien én snoeien*, Compact 2006/3.